



## Poste de représentant des ventes internes

**Fonction** : Spécialiste des ventes internes et du développement des affaires

**Type de poste** : Temps plein, 40h/semaine

**Rémunération** : À discuter, salaire de base plus bonis au rendement, assurance collective complète, etc...

**Début de l'emploi** : Le plus tôt possible.

**Lieu de l'emploi** : Ville de Québec – Parc Armand Viau

### Description de l'entreprise :

Technimount System est une entreprise Québécoise jeune et dynamique. Elle vend, développe et commercialise des systèmes de fixation pour équipements médicaux portables. Nos équipements sont destinés aux services ambulanciers, aux hôpitaux, aux transports aéroportés de patients et même au domaine militaire. Notre but est de rendre le transport des équipements médicaux sécuritaire.

### Nous recherchons une personne dynamique pour exécuter les tâches suivantes, sans s'y limiter :

- Démarchage téléphonique constant pour générer des opportunités menant à des ventes et l'atteinte du budget
- Rechercher et développer les opportunités de ventes à des clients existants ou potentiels
- Gestion du processus complet - trouver des opportunités de zéro, les convertir en ventes et s'assurer du suivi et de la satisfaction du client
- Expliquer le fonctionnement de nos produits par téléphone et web, afin de vendre les produits
- Offrir un support technique de 1<sup>er</sup> niveau au client pour l'usage de nos produits
- Travailler en équipe et supporter ses collègues de travail
- Rédiger en français et en anglais différents textes et apporter les correctifs nécessaires
- Faire l'entrée d'information dans le système de gestion des clients
- Toutes autres tâches connexes

### Exigences du poste :

- Bilinguisme (français/**anglais**); **anglais** parlé & écrit parfaitement, car plus de 90% de nos clients sont anglophones
- Formation scolaire pertinente de niveau collégial ou universitaire ; de l'expérience en ventes interne, support téléphonique ou télémarketing
- Capable de rencontrer les objectifs dans le cadre des tâches ci-haut énumérées
- Grande autonomie, capacité à gérer plusieurs dossiers en même temps
- Sens de l'organisation et des priorités et bonne capacité à travailler sous pression
- Une expérience en vente, dans le milieu hospitalier ou des services ambulanciers est considérée comme un atout

**Envoyer votre curriculum vitae à l'adresse suivante :** [accounting@technimount.com](mailto:accounting@technimount.com)

*N.B. Seuls les candidats retenus seront contactés.*